

MOOVE



Business 2.0

www.moove.it

PERCHÉ

I BIG DATA, CON LE LORO OPPORTUNITÀ, SONO UNA LEVA STRATEGICA PER LO SVILUPPO DELLE PICCOLE E MEDIE IMPRESE SU MERCATI INTERNAZIONALI, SEMPRE PIÙ CARATTERIZZATI DA FORTE DINAMICITÀ, CONTRAZIONE, DISCONTINUITÀ E COMPLESSITÀ.

MOOVE sviluppa opportunità di business per le piccole e medie imprese mediante l'analisi delle informazioni di mercato (segnali forti) e delle conversazioni online (segnali nascosti).

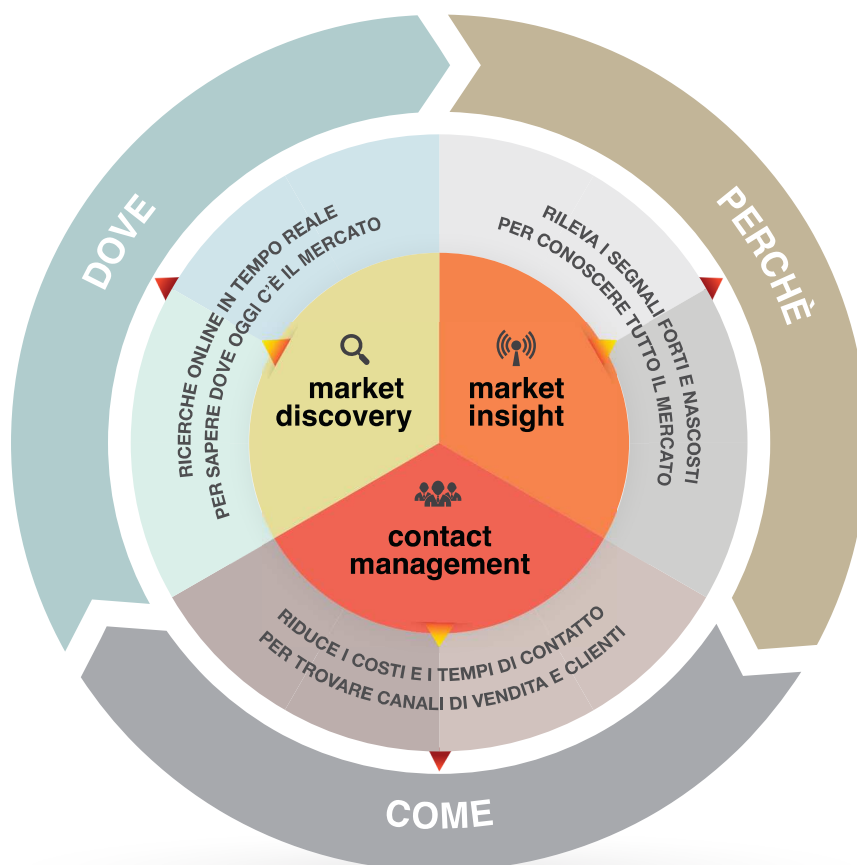
MOOVE cattura e valorizza il capitale dato dalla moltitudine di informazioni nascoste che risiedono nel web, per:

- fare emergere la richiesta di prodotti dove c'è mercato ora;
- rilevare le opinioni sui prodotti del cliente;
- individuare clienti e partner commerciali;

- favorire le relazioni con nuovi partner e clienti;
- incrementare le opportunità di vendita;
- ridurre il costo a contatto.

MOOVE prevede un insieme di fasi e di azioni

via web e social media per esplorare e identificare i mercati, effettuare un'analisi qualitativa e dimensionale delle informazioni rilevate per comprendere lo scenario del paese target, e sulla base di queste: valutare, interagire, acquisire contatti e quindi aumentare le vendite.



COS'È

MOOVE PUÒ AIUTARTI A RAGGIUNGERE QUESTO MERCATO



EXPORT 2.0

Scopriamo dove sono i tuoi clienti. Rileviamo in tempo reale cosa vogliono e quanto sono disposti a pagarlo.



ACQUISIZIONE CONTATTI

Cerchiamo, qualificiamo e contattiamo partner per nuovi canali di vendita e clienti B2B in tutto il mondo.



ANALISI DEI TREND

Individuiamo le tendenze del mercato. Scopriamo quali prodotti vorranno i tuoi clienti fra 3 anni.



VISIBILITÀ ONLINE

Analizziamo come è posizionato il tuo sito web o e-commerce. Verifichiamo se i clienti ti trovano facilmente.



POSIZIONAMENTO ONLINE

Identifichiamo la migliore strategia per vendere i tuoi prodotti online. Ti indichiamo quale e-commerce sia il migliore per te.



REPUTAZIONE ONLINE

Rileviamo la tua reputazione online, cosa si dice di te, dei tuoi prodotti e dei tuoi concorrenti.

PUNTI DI FORZA



Qualità delle informazioni

interpreta i fenomeni di mercato in atto a livello mondiale e li integra con le informazioni, rilevate dal web in tempo reale, provenienti dai segnali nascosti del mercato.



Basso time to action

garantisce all'imprenditore di poter agire in un tempo estremamente breve ed intraprendere immediatamente le azioni di partnership e/o vendita.



Generazione di contatti

consente un notevole risparmio sulle convenzionali attività di marketing e vendita che prevedono viaggi, fiere, missioni, che potranno essere affrontate con maggiore consapevolezza.

I RISULTATI

stime in tempo reale della richiesta di prodotti nei vari mercati mondiali;

rilevazione del sentiment dei clienti finali verso il prodotto ed i concorrenti;

ricerca, qualificazione e selezione di potenziali canali di vendita e clienti B2B;

trend di mercato o di prodotto per i prossimi 3 anni;

analisi della visibilità, della reputazione, delle strategie dei concorrenti;

indicazioni per impostare la strategia commerciale online;

attività di relazione nelle community online;

MOOVE

è un marchio di
Synergon S.r.l.

Viale Piave 40/b
29129 Milano
Tel. +39 02 87348416
Fax +39 02 87348417
info@moove.it
www.moove.it